

Individuelle Profillieferung mit S-m-S Power

Die Kostenfalle

Viele **Unternehmen** und **Gemeinden zahlen** oft **über 35 % zu viel** für Strom – nicht nur wegen **steigender Preise**, sondern auch durch **versteckte Nachkosten** oder **unflexible Verträge**.

Der Großteil ist in **fixen Lieferverträgen gebunden** oder der **Volatilität von Floater-Tarifen** ausgeliefert.

35%

Mit der **individuellen Profillieferung von S-m-S Power** bieten wir eine Lösung, die **planbar, sicher und günstig** ist.

Wir kombinieren **strategische Beschaffung, aktives Portfoliomanagement** und **individuelle Betreuung**, um für Sie die **bestmöglichen Marktbedingungen** zu sichern.



Dabei verfügen viele Unternehmen und Gemeinden nicht über die Ressourcen oder das Know-how für **kontinuierliche Marktanalysen, strategische Strombeschaffung** oder ein **aktives Portfoliomanagement**.



Mit einer strategischen Beschaffung durch **individuelle Betreuung** ist es möglich, die **besten Konditionen** am Markt zu erzielen.

Wir wissen: Wer Strom intelligent einkauft, kann mehr aus seinem Budget machen. Deshalb arbeiten wir, die **S-m-S Power**, mit etablierten Unternehmen zusammen, **analysieren Verbrauch, planen Beschaffung und entwickeln individuelle Strategien**, die wirklich etwas bringen – heute und morgen.



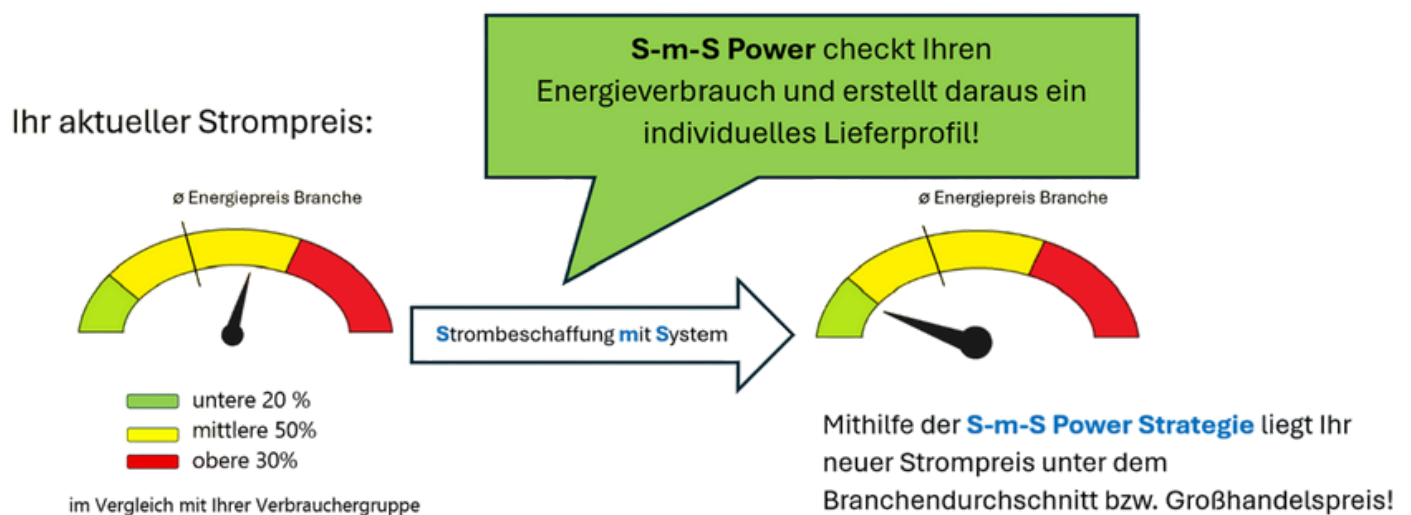
Unser Konzept

Viele Unternehmen zahlen heute zu viel, weil sie in starren Verträgen stecken oder dem Markt ausgeliefert sind. **Unsere Profillieferung kombiniert** die **Vorteile** beider Welten: **Planbarkeit** wie bei **Fixverträgen** und **Flexibilität** wie bei **Floatern** – jedoch mit einer strategischen Beschaffung, die Ihre **Kosten langfristig senkt**.

Wir **analysieren** Ihre **bestehende Struktur**, **entwickeln** eine **Beschaffungsstrategie** basierend auf Marktmechanismen und kümmern uns um den **gesamten Prozess** – von A bis Z.

Unser Ziel

- **garantierter Maximalpreis unter dem Branchenschnitt**
- **Risikominimierung und Transparenz**
- **Nachhaltigkeit und Sicherheit für Ihr Unternehmen**
- **partnerschaftliche Zusammenarbeit**



Wir ermöglichen es Ihnen, den “Zeiger” in den grünen Bereich zu bringen!
Mit der **S-m-S Power Strategie** kann Ihr Unternehmen **nachhaltig Kosten senken** und **Geld sparen**!

Funktionsweise & Prozess

Schritt 1 – Analyse / Erstgespräch

- Erfassung und Auswertung des historischen Lastprofils (12 Monate)
- Identifikation von Einsparpotenzialen
- Bewertung bestehender Verträge

Schritt 2 – Beschaffungsstrategie

- Entwicklung einer maßgeschneiderten Strategie basierend auf Marktmechanismen und dem Verbrauchsverhalten
- Nutzung unserer Marktanalysen und Partnernetzwerke
- Definition von Preis- und Risikogrenzen

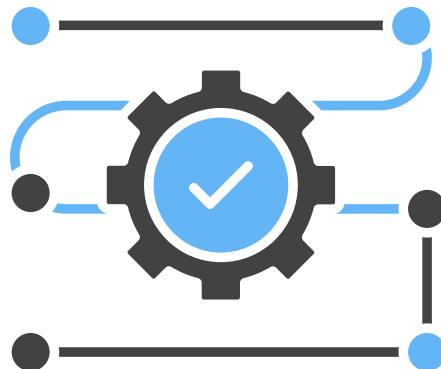
Schritt 3 – Umsetzung

- Vertragsunterzeichnung
- Kontinuierliche Marktbeobachtung & flexible Anpassung der Liefermengen
- Integration erneuerbarer Energien durch Partner wie oekostrom AG, Kittel Mühle und neoom
- Vertragsgestaltung mit maximaler Flexibilität

Schritt 4 – Laufende Betreuung

- Portfoliomanagement mit Risikominimierung
- Anpassung bei Änderungen im Verbrauch oder Marktpreis
- Transparente Berichte und Abrechnungen

Durch die enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern **oekostrom AG**, **Anton Kittel Mühle** und **neoom** stellen wir sicher, dass unsere Beschaffungsstrategie auf erneuerbare und nachhaltige Energiequellen setzt.



Herausstechende Vorteile auf einen Blick

Kosten & Kalkulation

- Bis zu 35 % Einsparung am Energiepreis im Vergleich zu herkömmlichen Verträgen
- Garantierter Maximalpreis unter Branchenschnitt
- Reduktion von Nachkosten durch aktive Marktstrategie

Sicherheit & Transparenz

- Risikominimierung durch laufendes Portfoliomanagement
- Vertragliche Absicherung über unsere Partner
- Transparente Preisbildung – keine versteckten Kosten
- Anpassbare Verträge bei Änderungen von Verbrauch oder Marktpreis

Nachhaltigkeit

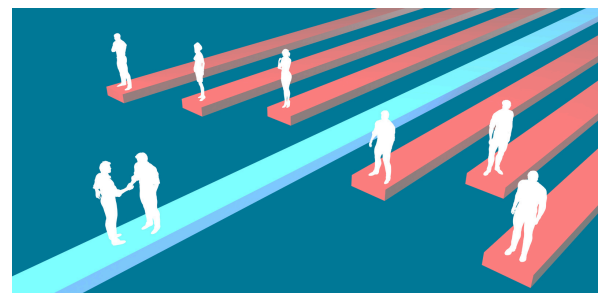
- Integration von Ökostrom aus Partnernetzwerk (oekostrom, Anton Kittel Mühle, neoom)
- Förderung einer grünen Beschaffungsstrategie
- Beitrag zu den Nachhaltigkeitszielen Ihres Unternehmens

Flexibilität

- Anpassung der Liefermenge auch während der Vertragslaufzeit möglich
- Möglichkeit, auf veränderte Geschäftszeiten oder Produktionsspitzen schnell zu reagieren
- Kombination mit Speicherlösungen und eigener Stromerzeugung für noch mehr Unabhängigkeit

Partnerschaft & Service

- Persönliche Betreuung von der Analyse bis zur Umsetzung
- Laufende Marktanalysen durch unsere Energieexperten
- Individuelles Portfolio statt Standardlösung – 100 % zugeschnitten auf Ihr Unternehmen



Produktbeschreibung

Die individuelle Profillieferung von S-m-S Power ist **mehr als** eine **klassische Stromlieferung**:

Wir analysieren Ihr Verbrauchsverhalten (Lastprofil), entwickeln eine maßgeschneiderte Beschaffungsstrategie und kombinieren dies mit einem aktiven Portfoliomanagement.

So erhalten Sie nicht nur **Energie** zum **besten Preis-Leistungs-Verhältnis**, sondern auch die **Sicherheit**, dass Ihr **Vertrag flexibel** auf Ihre Bedürfnisse **reagiert** – egal ob sich Ihr Verbrauch oder der Markt verändert.

Anders als bei fixen Verträgen (starre Preise, oft zu hoch kalkuliert) oder Floater-Tarifen (voll von Marktvolatilität abhängig), bieten wir:

- **Preisabsicherung** durch einen garantierten Maximalpreis
- **keine langfristigen Bindungen**, sondern flexible Laufzeiten (6 bis 18 Monate)
- **Flexibilität** durch Anpassungen während der Vertragslaufzeit,
- **Nachhaltigkeit** durch Integration erneuerbarer Quellen.

Alle unsere S-m-S Power Produkte der Profillieferung unterscheiden sich grundsätzlich in der Liefermenge und Zusammensetzung.

Erst wenn wir das (historische) Lastprofil erhalten und ausgewertet haben, kann bestimmt werden welches Endprodukt im Gesamtergebnis das günstigste ist.

Wir können Ihnen nicht nur bei der **Leistungsbereitstellung Flexibilität** anbieten, sondern auch bei der **täglichen Menge variieren**. Bei all unseren Produkten sind **Änderungen** bzgl. der Profillieferung auch **während der Vertragslaufzeit** durch S-m-S Power **möglich** – das heißt für Sie: sollte sich der Energiebezug aufgrund von **veränderten Geschäftszeiten** oder **Produktionsänderungen** drastisch verändern, werden wir natürlich Änderungen vornehmen, um Ihnen **weiterhin** eine **günstige** und **transparente Energielieferung** anbieten zu können!

Das ist ein weiteres Benefit gegenüber den klassischen Lieferanten und Lieferverträgen.

Was wir von Ihnen benötigen

Um Ihr **Energie-Portfolio** erstellen zu können und eine genaue Analyse Ihres Energieverhalten durchführen zu können, **benötigen wir Ihr Lastprofil** der **vergangenen 12 – Monate**. Dieses können Sie selbst beim jeweiligen Netzbetreiber einholen.

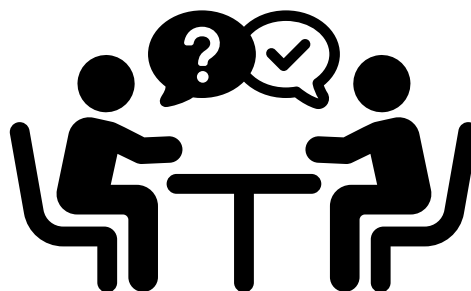
Im Anschluss können wir eine **genaue Analyse** durchführen und Ihnen ein **individuelle Produkt, maßgeschneidert** auf **Ihre Bedürfnisse** anbieten.

Das Erstgespräch – Ihr Start zur Kostenoptimierung

Der erste Schritt ist ganz einfach:

- Sie stellen uns Ihr Lastprofil der letzten 12 Monate (erhältlich beim Netzbetreiber) zur Verfügung
- Wir führen mit Ihnen eine kostenlose und unverbindliche Analyse durch
- Sie erhalten ein transparentes Konzept inkl. Einsparpotenzialen und Risikoeinschätzung

So haben Sie **sofort Klarheit**, wie viel Ihr Unternehmen aktuell zu viel bezahlt – und **wie viel** Sie mit der **S-m-S Power Profillieferung sparen** können.



Für mehr Informationen oder eine Anfrage für ein Erstgespräch, kontaktieren Sie uns gerne über unser Analyseformular oder direkt per Mail: office@sms-power.at